**Formulaire sur la Préparation à l’Exportation (AGOA)­­**

1. **Information sur l’entreprise**

|  |  |
| --- | --- |
| **Date (jj-mm-aaaa)** |  |
| **Coordonnées GPS** |  |
| **Nom de l’entreprise**  |  | **Secteur d’activité**  | Alimentaire Textile Cosmétique Artisanat Autre |
| **Forme juridique (SA, SARL, etc…** | Entreprise individuelle Partenariat SARLSAAutre  | **Année de la première opération**  |  | **Nombre d'employés au début** |  |
| **Point de contact (Nom et titre)** |  |
| **Addresse**  |  | **Pays**  |  |
| **Telephone 1** |  | **Telephone 2** |  |
| **Email**  |  | **Siteweb (si disponible)** |  |
| **Nombre d'employés actuellement**  | Temps plein :Saisonnier :  | **Sexe** | Femme Homme | **Age** | Moins de 15 ans15 to 29Plus de 30 ans  |
| **Présentation de l'entreprise** |  |
| **Ventes annuelles en dollars pour les 3 dernières années** | **2017** |  | **2018** |  | **2019** |  |
| **% des ventes exportées** | **2017** |  | **2018** |  | **2019** |  |
| **Quels sont vos principaux clients?(marché local ; régional ; international)** | 1. **Local**
2. **Regional**
3. **International**
4. **USA (spécifique AGOA)**
 |
| **Êtes-vous membre d'une association industrielle ?** | **Oui Non** |
| **Si « Oui », à quelle (s) association (s) appartenez-vous?** |  |

1. **Information sur le produit**

Description de vos produits et joignez tous les supports marketing (brochures, cartes de visite, photos etc…) disponibles.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Quel produit commercialisez-vous ?** |  | **Combien de formats différents produisez-vous?** |  |
| **Quelle est votre capacité de production pour chaque produit ?** |  |
| **Quels sont les standards de qualité auxquels vos produits et votre processus de production répondent ? (Y compris les certifications)** |  |
| **D'où vous procurez-vous vos matières premières ?** |  |
| **Qui fournit votre emballage ?** |  |
| **Quelle est la provenance (pays) ?**  |  |
| **Veuillez décrire le type d'emballage ?** |  |
| **Pouvez-vous vous permettre d'investir dans l'adaptation de vos produits, dans leur conception ou dans leur emballage selon les besoins de votre marché cible ? Veuillez décrire ci-dessous** |
| **Totalement Partiellement Pas du tout**  |

1. **Expérience et Préparation à l’Exportation**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Êtes-vous un exportateur ?** | **Oui** |  | **Non** |  | **Si oui, comment exportez-vous ?** | Directement Indirectement |

Si oui, veuillez énumérer les principaux produits d'exportation par valeur et par pays au cours des dernières années.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Produit** | **Destination** | **Valeur in USD** | **Année**  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Exportez-vous actuellement aux États-Unis?** | Oui | Non | **Si Non** | **Avez-vous déjà exporté aux États-Unis?** | Oui Non |
| **Envisagez-vous d'exporter aux États-Unis?** | Oui Non |
| **Si vous avez cessé d'exporter aux États-Unis, quelles sont les principales raisons qui vous ont poussé à cesser d'exporter ?** |  |
|  |
|  |
|  |
| **En tant qu'exportateur actuel ou potentiel vers les marchés américains, quels défis rencontrez-vous ou prévoyez-vous ?** |  |
|  |
|  |
|  |

|  |
| --- |
| **Avez-vous participé à des salons professionnels ?**  **Oui**  **Non** |
| **Si oui, quelle est votre expérience concernant la participation à des salons professionnels ? Veuillez préciser le nom du salon, les dates et le (s) pays :** |
|  |
| **Avez-vous des opportunités de vente existantes ou en attente (pays, produits demandés, etc.) ?** **Oui Non**  |
| Veuillez expliquer  |

1. **Marketing et Ventes**

Si vous vendez sur le marché international, comment gérez-vous actuellement les ventes et la distribution ?

|  |  |
| --- | --- |
| **Canaux de Distribution**  |  **Veuillez décrire**  |
| **Vente directe aux consommateurs finaux**  | Oui (si oui, veuillez expliquer)Non (Si non pourquoi) |
| **Vente directe aux détaillants**  | Oui (si oui, veuillez expliquer)Non (Si non pourquoi) |
| **Vente à travers des importateurs/grossistes spécialisés**  | Oui (si oui, veuillez expliquer)Non (Si non pourquoi) |
| **Vente à travers un ou plusieurs distributeurs**  | Oui (si oui, veuillez expliquer)Non (Si non pourquoi) |
| **Vente à travers un ou plusieurs agents commissionnés**  | Oui (si oui, veuillez expliquer)Non (Si non pourquoi) |
| **Autre (précisez)**  |  |
| **Quels sont vos plans pour commencer / accroître vos exportations américaines ?** |  |

**Quels défis rencontrez-vous dans les ventes et la distribution ? Indiquez ci-dessous le cas échéant**

| **Obstacles** | **Décrivez**  |
| --- | --- |
| **Trouver des acheteurs internationaux** | Oui (veuillez expliquer)Non |
| **Négocier un contrat** | Oui (veuillez expliquer)Non |
| **S’approvisionner en matières premières et fournitures** | Oui (veuillez expliquer)Non  |
| **Retard dans la production**  | Oui (veuillez expliquer)Non |
| **Coûts/retards dans l’expédition**  | Oui (veuillez expliquer)Non |
| **Exigences Règlementaires/Standards/Certifications**  | Oui (veuillez expliquer)Non |
| **Paiement /recouvrement**  | Oui (veuillez expliquer)Non  |
| **Capacité de Production /Equipement**  | Oui (veuillez expliquer)Non |
| **Règlementations locales**  | Oui (veuillez expliquer)Non |
| **Autre (précisez):**  |  |

1. **Financement**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Êtes-vous en mesure de financer le développement de:** | **Nouveaux produits?**  | OuiNon (Si non pourquoi) |
| **Supports marketing?**  | OuiNon (Si non pourquoi) |
| **Evènements marketing ?**  | OuiNon (Si non pourquoi) |
| **Êtes-vous en mesure de couvrir vos dépenses pour assister à des salons aux États-Unis ?** | OuiNon (Si non pourquoi) |
| **Avez-vous accès à toute forme de crédit ?** | OuiNon (Si non pourquoi) |
| **Si vous accédez au crédit, décrivez la source, par exemple banque** |  |
| **Si vous accédez au crédit, décrivez le type de crédit** |  |
| **Si vous accédez au crédit, décrivez le montant du crédit au cours des 3 dernières années** |  |
| **Si vous accédez au crédit, décrivez les conditions de base pour l'émission de crédit** |  |
| **Comment financez-vous vos coûts de production, d'emballage et de transport ?** |  |
| **Veuillez décrire toutes exigences spécifiques, difficultés, etc. pour lesquelles vous voudriez une assistance particulière :** |  |
| **Votre entreprise reçoit-elle ou a-t-elle reçu de l'aide d'organisations à but non lucratif, de donateurs ou d'autres organisations ?** | *Oui* *Non* |
| **Si votre entreprise reçoit ou a reçu de l'aide d'organisations à but non lucratif, de donateurs ou d'autres organisations, précisez quelles organisations à but non lucratif, donateurs ou autres organisations ?** |  |
| **Si votre entreprise reçoit ou a reçu de l'aide d'organisations à but non lucratif, de donateurs ou d'autres organisations, quand cette aide a-t-elle été reçue ?** |  |
| **Si votre entreprise reçoit ou a reçu une assistance d'organisations à but non lucratif, de donateurs ou d'autres organisations, précisez le type d'assistance ?** |  |