



SECONDE VISIO-RENCONTRE D'AFFAIRES ENTRE ENTREPRISES AFRICAINES ET FRANÇAISES

jeudi 2 juillet 2020

de 11h00 à 13h00 (*heure de Paris*)

soit de 9h00 à 11h00 (*GMT*)

CATALOGUE DES ENTREPRISES FRANÇAISES

LES ENTREPRISES PRÉSENTÉES DANS CE CATALOGUE
PARTICIPERONT À LA VISIO – RENCONTRE D'AFFAIRES.

**LES ENTREPRISES AFRICAINES
QUI SOUHAITENT PARTICIPER AUX
PROCHAINES RENCONTRES DOIVENT
S'INSCRIRE SUR WWW.AFRICAWI.COM**

**INSCRIPTION GRATUITE
INSCRIPTION OBLIGATOIRE
NOMBRE DE PLACES LIMITÉ**

Rencontre organisée par **AFRICAWI**
En collaboration avec :



Contact

AFRICAWI - Thierry PELEAU

22 rue Saint Martin - 77115 Blandy-les-Tours – France

WhatsApp / Cel : +33 (0)7 86 09 19 95 – Email : africawi@africawi.com - www.africawi.com

POURQUOI CES RENCONTRES SONT-ELLES ORGANISÉES ?

La situation actuelle liée à la crise sanitaire du Covid-19 a, et va avoir dans les mois qui viennent, pour les opérateurs économiques, qu’ils soient implantés sur le continent africain ou en Europe, des conséquences très importantes. L’une d’entre elles réside dans la baisse, voire l’arrêt, des contacts avec des entreprises étrangères. Cela est flagrant en ce qui concerne les relations entre les sociétés africaines et européennes. Depuis l’arrêt des vols commerciaux, les représentants des entreprises ne se déplacent plus à l’étranger. Il est donc impossible pour un dirigeant africain d’identifier, de rencontrer, de visiter ou de recevoir de nouveaux fournisseurs ou partenaires et, il est impossible pour les sociétés européennes de présenter leurs activités et de prospector de nouveaux partenaires.

N’ayant à ce jour aucune visibilité sur la façon dont cette situation va évoluer dans les mois qui viennent, ni sur les conséquences qu’elle aura sur les échanges entre les entreprises, il est important et urgent de proposer aux responsables des sociétés de nouvelles solutions pour favoriser et faciliter leurs contacts.

Pour remédier à cette situation, **AFRICAWI**, en collaboration avec différents partenaires en Afrique et en France, met en place des rencontres d'affaires, sous la forme de visio-réunions, entre des représentants d’entreprises.

Cela permet aux représentants des entreprises, sur le continent africain, en France et en Europe, de rester en sécurité dans leur bureau et, sans se déplacer, avec une simple connexion internet, un smartphone ou un ordinateur, d’accéder à une salle de réunion sur Internet afin de rencontrer et découvrir des représentants de sociétés basées dans différents pays étrangers pour envisager des collaborations.

COMMENT PARTICIPER A CES RENCONTRES ?

C'est très simple, mais il faut disposer d'un smartphone ou d'un ordinateur qui permet d'accéder à internet, il suffit :

1. de découvrir dans le catalogue les entreprises françaises qui seront présentées durant la réunion,
2. de s'inscrire avec le formulaire accessible que le site www.africawi.com,
3. d'accuser réception et de confirmer sa présence, par mail, à la réception de la confirmation d'inscription qui sera envoyée aux entreprises dont la demande de participation aura été retenue,

Suite à la confirmation de l'inscription, il faut veiller :

- à conserver précieusement les indications, lien et code d'accès, permettant de se connecter à la salle de réunion, ces éléments seront transmis par mail la veille de la réunion,
- à être très ponctuel le jour de la réunion,
- 5 minutes avant le début de la réunion, à aller sur Internet, avec un ordinateur ou son smartphone, et de se connecter à la salle de réunion,
- à assister aux différentes interventions des représentants des entreprises, chaque interventions durera une dizaine de minutes,
- suite à chacune des présentations, il sera possible de poser des questions,
- à la fin de la rencontre, à demander à être mis en contact avec la ou les entreprises repérées.

LISTE DES ENTREPRISES

ET

ORDRE DE PASSAGE DURANT LA RÉUNION

Ordre des présentations	Début de l'intervention à partir	Nom de l'entreprise	Intervenant	Page n°
1	11h05	INFRACTIVE	Mathieu HUSSON	1
2	11h20	SIA	Jean-Pierre DUHAMEL	2
3	11h35	KIS - PHOTO ME GROUP	Olivier LE GUEN	3
4	11h50	ISOLVAR	Leïla NOUSSAIR	4
5	12h05	EMS NEGOCES	Edwige YOMBI SITOU	5
6	12h20	COZINOX	Fabian ROCHARD	6
7	12h35	ATEM	Thierry MODICA	7
8	12h45	HBF GROUPE SAS	Marc BERGOUGNOUX	8

InfRACTIVE

Vitalisez votre réseau



CONTACT	
Contact	Monsieur Mathieu HUSSON Fonction : Président
Email	[Redacted]
Tél	[Redacted] WhatsApp [Redacted]
ENTREPRISE	
INFRACTIVE	
Adresse	[Redacted]
Tél	[Redacted] Mail [Redacted]
Web	[Redacted]
Date de création : 2008	Forme juridique : SAS Capital social [Redacted]
Effectifs en 2019 : 38	Chiffre d'affaires 2019 : [Redacted]
ACTIVITÉ	
<i>Secteur d'activité</i> – Télécommunications	
<i>Principales activités</i>	<p>InfRACTIVE est spécialisée dans les réseaux télécoms fibre optique, avec un savoir-faire permettant la mise en place d'un réseau FTTH clé en main. InfRACTIVE possède une expertise plus générale dans la mesure de qualité des réseaux, que ce soit au niveau, filaire ou radio, ou sur les services exploités. Nous avons une entité de plusieurs personnes en Côte d'Ivoire et finalisons notre installation au Sénégal. Concernant l'Afrique Centrale, nous nous rendons régulièrement sur place.</p>
<i>Produits vendus</i>	<p>Prestation intellectuelle : Conseil & formation sur la mise en place de réseaux fibre optique / Ingénierie fibre (Backbone & FTTH).</p> <p>Mise en œuvre d'un réseau fibre optique : Études & relevés / Installation & déploiement / Audit et contrôle de performance réseau / Formation raccordement & mesure.</p> <p>Vente d'équipements d'infrastructure fibre optique : Fibre optique, Boitier, Tiroir optique, ...</p> <p>Vente d'équipements de mesure : Fibre, Radio, Cuivre, Ethernet, Performance réseau.</p> <p>Vente d'équipements de transmission sur fibre optique : Équipements : GPON, WDM.</p>
<i>Savoir-faire ?</i>	<p>Un savoir-faire multi-technologiques sur la qualité de service des réseaux. Un savoir-faire opérationnel pour les projets FTTH en particulier. Un savoir-faire technique et logistique pour la définition des produits et leur envoi dans différents pays.</p>
<i>Atouts et points forts ?</i>	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Nous maîtrisons tous les éléments nécessaires de la conception, la construction, à l'exploitation et la maintenance d'un réseau fibre optique. Cela inclut aussi bien les produits que les process à mettre en place pour avoir rapidement un réseau fiable. ➤ Nous sommes en mesure de fournir une solution FTTH clés en main et la transmission de nos compétences fait partie intégrante de notre modèle. ➤ D'autre part, nous proposons une approche opérationnelle pragmatique unique grâce à nos collaborateurs d'expérience. Construire un réseau, n'a d'intérêt que s'il est exploitable et rentable.
CONTACTS RECHERCHÉS EN AFRIQUE	
<i>Entreprises recherchées ?</i>	<ul style="list-style-type: none"> - Opérateurs télécom (service infrastructure, exploitation, projet). - FAI (fournisseur d'accès internet). - Régulateur. - Fournisseur d'électricité (qui ont besoin d'un réseau fibre pour leurs besoins internes). - Installateur fibre optique.



INGÉNIERIE & RÉALISATION

D'USINES AGROALIMENTAIRES
CLÉS EN MAIN EN AFRIQUE



CONTACT

Contact Monsieur Jean-Pierre DUHAMEL

Fonction Directeur général

Email

Tél

WhatsApp

ENTREPRISE

SIA

Adresse

Tél

Mail

Web

Date de création : 2004

Forme juridique : Eurl

Capital social :

Effectifs en 2019 : 9

Chiffre d'affaires 2019 :

ACTIVITÉ

Secteur d'activité – Agro-alimentaire.

Principales activités Vente d'usines agroalimentaires clés en main en Afrique.

Produits vendus

**Lignes complètes.
Mise en route.
Formation du personnel.**

Savoir-faire ?

Lignes agroalimentaires de produits liquides.

Atouts et points forts ?

➤ Depuis la conception au produit fini.

CONTACTS RECHERCHÉS EN AFRIQUE

Savoir-faire, équipements et/ou produits proposés ?

– Agroalimentaire

Entreprises recherchées ?

– Industrie de l'agroalimentaire.
– Importateurs.

KIS



CONTACT	
Contact	Monsieur Olivier LE GUEN
Fonction	Commerciale export Afrique
Email :	<input type="text"/>
Linkedin	<input type="text"/>
Tél	<input type="text"/>
WhatsApp	<input type="text"/>

ENTREPRISE	
KIS - PHOTO ME GROUP	
Adresse	<input type="text"/>
Tél	<input type="text"/>
Mail	<input type="text"/>
Web	<input type="text"/>
Date de création : 1963	Forme juridique : SAS
Capital social	<input type="text"/>
Effectifs en 2019 : 110	Chiffre d'affaires 2019 : <input type="text"/>

ACTIVITÉ	
Secteur d'activité	<ul style="list-style-type: none"> – Autres industries – Agro-alimentaire – Édition, imprimerie, presse – Événementiel

Principales activités : Fabrication, distribution et maintenance de machines en libre-service : laverie automatique, cabines photo, bornes selfie, borne d'impressions photos, presse-agrumes alimentaires.

Produits vendus	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Kiosque de laverie automatique. ➤ Cabine photo. Borne selfie. ➤ Presse-agrumes alimentaires.
-----------------	---

Savoir-faire ?	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Plus de 50 ans d'expérience. ➤ Nous assurons l'exploitation et la maintenance en état de plus de 49 000 machines en libre-service. ➤ 20 filiales à travers le monde : Chine, Japon, France, Royaume Uni, Espagne, Italie, Portugal, Irlande, Allemagne, Maroc.
----------------	--

Atouts et points forts ?	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Nous créons nos produits à partir de notre centre technique en France. ➤ Nous fabriquons, nous exploitons et nous assurons la maintenance de nos produits. ➤ Stock de plus de 6 mois de pièces détachées et nous assurons le SAV via notre call center en France.
--------------------------	---

CONTACTS RECHERCHÉS EN AFRIQUE

Savoir-faire, équipements et/ou produits proposés ?	<ul style="list-style-type: none"> – Kiosque de laverie automatique. – Cabine photo. Borne selfie. – Presse-agrumes alimentaires
---	---

Entreprises recherchées ?	<ul style="list-style-type: none"> – Nous recherchons des clients ou/et des distributeurs. – Tous types d'entreprises intéressées par nos produits et qui souhaitent développer notre concept innovant, performant et qui a montré ses preuves en terme de rentabilité.
---------------------------	---



CONTACT

Contact Madame Leïla NOUSSAIR

Fonction Directrice Afrique

Email [redacted]

Linkedin [redacted]

Tél [redacted]

WhatsApp [redacted]

ENTREPRISE

ISOLVAR

Adresse [redacted]

Tél [redacted]

Mail [redacted]

Web [redacted]

Date de création : 1991

Forme juridique : SAS

Capital social : [redacted]

Effectifs en 2019 : 58

Chiffre d'affaires 2019 : [redacted]

ACTIVITÉ

Secteur d'activité

- Bâtiment
- Industrie
- Agroalimentaire

Principales activités

ISOLVAR est une société spécialisée dans l'isolation frigorifique pour la construction de bâtiments industriels, d'unités de production agro-alimentaires, de plateformes logistiques, de laboratoires et de salles blanches.

Produits vendus

- **Panneaux sandwich isolants.**
- **Portes et menuiseries isothermes.**
- **Portes spéciales.**
- **Équipements de quai.**

Savoir-faire ?

- L'isolation frigorifique des bâtiments.
- Le conseil sur le choix des matériaux.
- La conception et la réalisation des chantiers.

Atouts et points forts ?

- La qualité de nos équipes et notre expérience de plus de 20 ans dans notre métier, nous permet aujourd'hui de réaliser l'isolation frigorifique des bâtiments dans tous les territoires où nous sommes sollicités (Maghreb, Afrique de l'Ouest, Afrique Centrale, ...).
- Une filiale depuis janvier 2020 au Maroc.
- Un ensemble de partenaires nous permettant de couvrir l'ensemble des demandes africaines.

CONTACTS RECHERCHÉS EN AFRIQUE

Savoir-faire, équipements et/ou produits proposés ?

Nous recherchons des industriels porteurs de projets de construction de :

- bâtiments agroalimentaire,
- plateformes logistiques,
- laboratoires ou salles blanches.

Entreprises recherchées ?

Les secteurs d'activité cités ci-dessus mais également :

- les entreprises générales du bâtiment,
- les frigoristes,
- les charpentiers,
- les bureaux d'études techniques.



EMS NEGOCES
— PLATEFORME 100% AFRIQUE —



CONTACT	
Contact	Madame Edwige YOMBI SITOU
Fonction	Directrice commerciale
Email	
LinkedIn	
Tél	
WhatsApp	
ENTREPRISE	
EMS NEGOCES	
Adresse	
Tél	
Mail	
Web	
Date de création :	2017
Forme juridique :	SAS
Capital social :	
Effectifs en 2019 :	1
Chiffre d'affaires 2019 :	
ACTIVITÉ	
Secteur d'activité	<ul style="list-style-type: none"> – Industrie – Agriculture – Mécanique – Maintenance industrielle
Principales activités	Vente et export sur l’Afrique de biens industriels occasion et neufs.
Produits vendus	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Matériels TP ➤ Tracteurs & Équipements agricoles ➤ Camions ➤ Pièces détachées
Savoir-faire ?	➤ Conseil, sourcing, vente et procédures export.
Atouts et points forts ?	➤ Connaissance de l’Afrique et de ses besoins.
CONTACTS RECHERCHÉS EN AFRIQUE	
Savoir-faire, équipements et/ou produits proposés ?	<ul style="list-style-type: none"> – Engins TP. – Tracteurs et équipements agricoles. – Camions. – Matériels de garage.
Entreprises recherchées ?	<ul style="list-style-type: none"> – Coopératives agricoles. – Sociétés de maintenance industrielles. – Grands garages.



Cozinox PRÉSENTE

Écrémeuses
350l/h et 600l/h

Barattes horizontales
de 30 à 100 litres

Milkinox

Pasteurisateurs cuves multifonctions
de 50 à 300 litres

Doseuse, conditionneuse
de 600 à 3000 pots/h

CONTACT

Contact Monsieur Fabian ROCHARD
Fonction PDG
Email [redacted]
Tél [redacted] *WhatsApp* [redacted]

ENTREPRISE

COZINOX

Adresse [redacted]
Tél [redacted] *Mail* [redacted]
Web [redacted]

Date de création : 1980 *Forme juridique* : SASU *Capital social* [redacted]
Effectifs en 2019 : 7 *Chiffre d'affaires 2019* : [redacted]

ACTIVITÉ

Secteur d'activité

- Agroalimentaire
- Inox alimentaire

Principales activités Fabrication et négoce de matériel de transformation du lait.

Produits vendus

- Pasteurisateurs.
- Écrémeuses.
- Barattes.
- Mouleuses.
- Doseuses.

Savoir-faire ?

- Spécialisé dans les laboratoires fermiers.
- Fabrication sur mesure.

Atouts et points forts ?

- Soudure alimentaire.
- Conception personnalisée.

CONTACTS RECHERCHÉS EN AFRIQUE

Savoir-faire, équipements et/ou produits proposés ?

- Petit matériel de transformation du lait.
- Mini-laiteries.

Entreprises recherchées ?

- Revendeurs petit matériel gamme Milkinox.
- Fermes laitières.
- Coopératives laitières.
- Fromageries artisanales.

ATEM

MAINTENANCE INDUSTRIELLE



CONTACT

Contact	Monsieur Thierry MODICA		
Fonction	PDG		
Email	[redacted]	Linkedin	[redacted]
Tél	[redacted]	WhatsApp	+ [redacted]

ENTREPRISE

ATEM

Adresse	[redacted]		
Tél	+ [redacted]	Mail	[redacted]
Web	[redacted]		
Date de création	1977	Forme juridique	SA SCOP
Capital social	[redacted]		
Effectifs en 2019	63	Chiffre d'affaires 2019	[redacted]

ACTIVITÉ

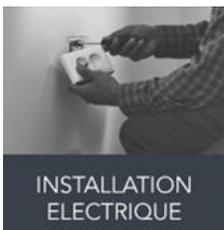
Secteur d'activité	<ul style="list-style-type: none"> - Energie - Pétrochimie - Sidérurgie - Marine
Principales activités	Maintenance mécanique industrielle en machines tournantes.
Produits vendus	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Usinage. ➤ Mécanique. ➤ Expertise vibratoire. ➤ Équilibrage. ➤ Réparation navale. ➤ Vente de matériel de surveillance et d'analyse vibratoire.
Savoir-faire ?	<ul style="list-style-type: none"> - Expertise mécanique. - Usinage à façon.
Atouts et points forts ?	<ul style="list-style-type: none"> - Moyens d'intervention sur site en usinage, mécanique et équilibrage.

CONTACTS RECHERCHÉS EN AFRIQUE

Savoir-faire, équipements et/ou produits proposés ?	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Production d'énergie. ➤ Maintenance des groupes turbo alternateur qui nécessitent une expertise et des moyens à forte valeur ajoutée, ➤ Expertise vibratoire. ➤ Service, formation, vente de matériel.
Entreprises recherchées ?	<ul style="list-style-type: none"> - Les industries qui exploitent des machines tournantes. - Les centrales de production d'électricité. - Les sucreries. - Les industries de la chimie et du pétrole.



UNIVERS ET DOMAINES D'ACTIVITÉS



CIRCUITS DE DISTRIBUTION



CONTACT

Contact Monsieur Marc BERGOUGNOUX
Fonction Ex Directeur général - Conseiller des dirigeants
Email [redacted]
Linkedin [redacted]
Tél [redacted]

ENTREPRISE

HBF GROUPE SAS

Adresse [redacted]
Tél [redacted] Mail [redacted]
Web [redacted]

Date de création 1996 Forme juridique SAS Capital social [redacted]
Effectifs en 2019 228 Chiffre d'affaires 2019 [redacted]

ACTIVITÉ

Secteur d'activité
- Énergie, électricité
- Électronique, électrotechnique, automatisme
- BTP, construction, architecture

Principales activités
Conception.
Fabrication + contrôle qualité.
Négoce de produits à dominantes électriques ou électroniques à destination de l'habitat multi normes.

Produits vendus
6 univers de produits :
- Installation électrique en rénovation ou première monte,
- Appareillages électriques,
- Branchements électriques,
- Outillage électrique,
- Sécurité et Accès,
- Confort et environnement,
- OtioHome - domotique connectée - smart home,
- Éclairage.
Plus de 6000 références dans les catalogues.

Savoir-faire ?
Une expérience de tous les canaux de distribution :
- GSA, GSB, GSS,
- International,
- Professionnels,
- E-business.

Atouts et points forts ?
Grande expérience en matière d'import / export.
Groupe indépendant présent physiquement en France, aux Caraïbes, en Pologne, en Espagne et en Chine.

CONTACTS RECHERCHÉS EN AFRIQUE

Savoir-faire, équipements et/ou produits proposés ?
Éventuels points de stockage déportés à des fins de relai pour approvisionner le continent africain.

Entreprises recherchées ?
Entreprises :
- de distribution,
- de construction de bureaux ou d'habitat,
- du bâtiment (électricien, installateurs, société de surveillance).



COMITÉ D'ÉCHANGES AFRIQUE FRANCE

Un réseau pour vos projets
d'affaires en Afrique

- Des conseils
- Des rencontres
- Des avantages



ceaf@cci-paris-idf.fr



CCI PARIS ILE-DE-FRANCE
Comité d'échanges Afrique-France



Le Comité d'Échanges Afrique-France réunit des entrepreneurs et décideurs institutionnels français. Il a pour objectif de révéler et accroître les opportunités d'affaires de ses adhérents sur le continent africain, en coopération avec les institutions économiques africaines, notamment les Chambres consulaires.

Les membres du Comité d'Échanges Afrique-France bénéficient des avantages inhérents à un effet de réseau grâce, entre autres et à des rencontres des personnalités de l'environnement économique et des affaires en France et en Afrique

Le CEAF a pour fonction :

- de mettre en réseaux des entreprises pour qu'elles échangent leurs expériences et éventuellement leurs contacts sur différents pays d'Afrique où elles ont développé des affaires, ou pour susciter des actions communes le cas échéant,
- de diffuser des informations sur les conditions d'affaires en Afrique et les opportunités dans certains de ces pays. Sous forme de petits déjeuners ou d'entretiens experts,
- d'organiser des événements plus importants en lien avec ces thématiques, à la demande ou non des membres,
- d'organiser des rencontres avec des entreprises Africaines soit à Paris soit dans un pays d'Afrique,
- d'organiser la participation du CEAF sur des salons ou expositions en Afrique,
- de faire bénéficier les membres de réductions sur certaines prestations de la CCIP IDF comme des missions, des rencontres experts ou des événements en lien avec l'Afrique subsaharienne.
-



**Le CEAF est coordonné
et animé par la CCI Paris Ile-de-France**

Contacts :

M. Zoubir RABIA zrabia@cci-paris-idf.fr

Mme Virginie NGO vngo@cci-paris-idf.fr



Pour participer à cette Visio-Rencontre d'Affaires,

inscription sur :

www.africawi.com/visio-rencontre-d'affaires

Pour contacter et rencontrer ces entreprises françaises

merci de contacter Thierry PELEAU

WhatsApp / cell : +33 (0)7 86 09 19 95

thierry.peleau@africawi.com